



石斑價跌 屏東凍儲

圖、文 / 洪浩軒

「養殖業很辛酸！」幾年前的光景如今不再，在屏東縣林邊、佳冬等石斑養殖區近來常聽到漁友唉聲嘆氣的聲音，原因是今年石斑魚價格像坐溜滑梯一樣，一路跌破成本價，漁民的心都在滴血，面臨這種情況，有些仍盼著黑夜後的曙光快點到來，另外則有部分養殖戶看開了，紛紛改養草蝦、午仔等其他魚種。

根據行政院農委會統計，今年一至八月銷往對岸的農漁產品出口產值達 6.2 億美元，相較去年同期的 6.7 億美元，整整下滑 7.4%，但綜觀水果出口比例還比去年增加 9.1%，對比之下就能知道最大問題就出在石斑魚。

沿海在地漁民不諱言，「就是自己人打死自己人」，臺灣石斑養殖漁業興起的那幾年，不少師傅級的養殖專家領著高薪前往大陸教授養殖技術，還有中國養殖業者高薪聘請國內農政單位退休技術人員現場傳授技術，近年改良出龍膽石斑和老虎斑雜交的龍虎斑，肉質好、養殖成本又低廉，現在對岸開始出貨，第一個打到的就是臺灣漁民。

從事石斑養殖的林邊業者估算，中國海南島石斑魚養殖量去年已達 10 萬噸，福建少說也有 3 萬噸，且以往冬季無法養殖的困境也已經克服，幾乎可說是產量大增，導致臺灣青斑從池邊價最高每台斤 320 元，近 4 年持續下跌，今年一度跌到 70 元的歷史最低，比養殖成本 110 元還低，根本都認賠殺出。

曾經擔任屏東縣養殖漁業發展協會理事長、同樣也是石斑魚養殖戶的黃再團指出，說起臺灣石斑魚的黃金歲月就是從李登輝擔任總統的時代開始，到了陳水扁達到鼎盛，當時每台斤最高達到 500 多元，平均價格也有 200 多元到 300 元之間，末料馬政府推動石斑魚倍增計畫造成產量大增，加上對方得到養殖技術，且對臺灣活魚課徵 13% 稅率，逐漸讓臺灣石斑魚頓失競爭優勢。

「價格跌成這樣嚇都嚇死了，晚點抽手可能賠到脫褲」，部分漁民見狀都紛紛改養其他魚種，林邊區漁會總幹事陳忠敏預估，因中國市場外銷受阻，屏東縣石斑魚養殖面積預估到



養殖戶與業者雙贏。

明年就會減少將近一半，從原本的 350 公頃公頃減少到 200 公頃以下。

為解決這波臺灣石斑魚的產銷失衡，造成產地價格重挫，農委會開始推動「青斑獎勵加工凍儲措施」，屏東縣政府也率全臺之先，找來海揚貿易股份有限公司首創「產銷共同合作」的經營模式，以每台斤 100 元，高於市價 20%

的行情收購，未來通路銷售產生的利潤也將與養殖戶共享，如有虧損則由企業自行吸收，縣府期待透過加工凍儲分流市場，調節產量、增加養殖戶收益。

促成這樁美事的屏東縣長潘孟安特地邀集縣內青斑養殖業者 20 餘人前往海揚貿易公司位於屏市忠孝路的振芳冷凍廠參觀，實地瞭解加工凍儲的運作情形，潘縣長特地感謝海揚貿易董事長薛建盛願意溢價收購，穩定青斑產地行情，並歡迎更多養殖戶加入取得產銷履歷與產地證明雙驗證的「屏東認證優質水產品」標章。

屏東縣政府農業處表示，我國養殖石斑魚（青斑）年產量 2.6 萬公噸，外銷量約 1.7 萬公噸，其中以活魚型態外銷大陸及香港地區，就高達 9 成以上，但受到中國大陸發展龍虎斑產業及實施禁奢令衝擊，自今年 4 月起青斑出口量明顯減少，產地價格持續下跌，規格 2 台斤內之青斑市價，已從過去每台斤 320 元輝煌時期跌到只剩 80 元。

為協助石斑魚產業穩定發展及產銷調節，農委會推動「青斑獎勵加工凍儲措施」及「獎勵活魚運搬船搬運青斑魚措施」，來加速去



石斑產地交魚現況。



在地業者協助石斑魚凍儲。



屏東縣長潘孟安（右）關心交魚情況。

化石斑魚產量，目前獎勵金為每公斤 16 元，屏縣府配合政策，特別邀請「海揚貿易股份有限公司」提供其 HACCP 及 ISO 22000 認證的加工廠及實質行銷通路，減輕養殖戶之損失。

潘孟安表示，縣府建構「青斑產銷共同合作」經營平台，就是要整合生產、加工及通路端，透過凍儲措施避免產銷失衡，尤其加工冷凍處理的優質漁品，經過市場分流銷售，更能穩定價格，增加養殖戶收益，讓給全國消費者都能吃到安心、安全的屏東雙認證優質水產品。

海揚貿易董事長薛建盛表示，公司第一期預計收購 300 噸規格 2 台斤內之青斑加工凍儲，除了以每台斤 100 元高於市價 20 元價格收購外，未來通路端銷售後產生的利潤，也將與養殖業者共享，等於漁民也是公司這項產品的股東。他強調，目前公司準備投資 10 億元在農科擴廠，11 月底將發包動工，未來凍儲量將可達到 1 萬噸，等於安了漁民一個心。



產地石斑進入工廠凍儲。